



Aasasoft y Construrama unen sus fuerzas para apoyar a todos los concesionarios a la administración automatizada dentro de la industria de materiales de construcción con un paquete computacional especializado.

Acerca del Sistema

Aasasoft fue seleccionado por CEMEX para ofrecer su sistema Aasacorp Comercial Plus dentro de la cadena de Concesionarios Construrama, la cual está formada por más de 2000 sucursales en el territorio nacional y eligió la solución de Aasasoft dentro de un proceso en el cual participaron casas de software nacionales y extranjeras ya que fue el mejor en funcionalidad, materiales de capacitación y precio competitivo.

El sistema desarrollado es una versión exclusiva para la red de Concesionarios Construrama que tiene como objetivo brindar las herramientas necesarias para implementar un control administrativo dentro de los negocios.

Aasacorp plus es un sistema comercial poderoso, fácil de usar, completo en funciones y costeable que le permite llevar el control de su negocio.

Aasacorp plus ayuda a aumentar la rentabilidad y la eficiencia de los negocios de materiales para la construcción ya que cuenta con las funciones y los reportes de acuerdo a las necesidades particulares de este giro. El sistema permite que las operaciones del negocio sean controladas de una manera sencilla y confiable, genera de manera automática los reportes e indicadores que permiten la toma de decisiones oportunas.

El Paquete Comercial Aasacorp plus se compone de varios módulos que operan en conjunto para proporcionar todas las funciones necesarias para una eficiente operación de las transacciones de compra - venta, el control de inventarios y manejo de las cuentas por cobrar y pagar.

Aasavent, módulo para administrar las ventas.

Aasainve, módulo para manejar los inventarios.

Aasacomp, módulo para administrar las compras.

Aasacxc, módulo para administrar las cuentas por cobrar.

Aasacxp, módulo para administrar las cuentas por pagar.

Además incluye:

Aasasoft, módulo para operar empresas y el control de los accesos.

Aasadec, módulo para generar indicadores para controlar el negocio y tomar decisiones.

diez



formas de las muchas en las que el paquete Comercial Aasacorp plus hace mas rentable su negocio.

1. Genere información con la cual puede tomar decisiones, identifique áreas de mejora y haga más eficiente su negocio.
2. Acelere la atención al cliente en el mostrador, los pedidos recibidos y por internet.
3. Administre sus ventas de Construcard y Fonacot.
4. Opere fácilmente a través de su interfaz gráfica e intuitiva.
5. Reduzca los tiempos y los costos en capacitación en sistemas a través de autocapacitación electrónica.
6. Controle las operaciones y transacciones que realiza su personal y evalúe su desempeño.
7. Registre una transacción y véala reflejada en todos los módulos y operaciones relacionadas.
8. Configure y adapte los módulos de acuerdo a sus necesidades.
9. Maneje los formatos que desee y definalos usted mismo.
10. Enlace sucursales de manera segura a través de Internet.

Con Aasavent- ventas usted puede:

- Registrar, consultar y dar seguimiento a la venta en sus diferentes etapas.
- Registrar y consultar cotizaciones.
- Generar de manera automática pedidos desde las cotizaciones previamente registradas.
- Controlar la recepción de pagos de Construcard.
- Registrar todos los datos de sus clientes incluyendo dirección fiscal y múltiples direcciones de entrega.
- Surtir pedidos en parcialidades o en una sola entrega.
- Registrar devoluciones parciales o totales de pedidos ya surtidos.
- Remisionar o facturar pedidos generando cuentas por cobrar de manera automática.
- Aceptar distintas formas de pago, incluso en una misma factura.
- Registrar notas de crédito por factura, notas de crédito directas y notas de cargo.
- Manejar múltiples listas de precios, precios con impuestos incluidos o sin incluir.
- Reporte de venta y utilidad por vendedor por familia.
- Reporte de venta mensual por cliente por familia.
- Reporte de ventas cobradas por vendedor por familia.
- Reporte de venta mensual cobrada por vendedor por familia.
- Reporte cantidad en unidad de inventario y venta neta mensual por producto.
- Reporte cantidad en unidad de inventario y venta neta mensual por vendedor global.
- Reporte cantidad en unidad de inventario y venta neta mensual por vendedor.
- Pago de servicios de sus clientes en su punto de venta de Construcard, luz, agua, teléfono, entre otros.
- Filtro de solo las ventas de Aasavent en los reportes de ventas mensuales.

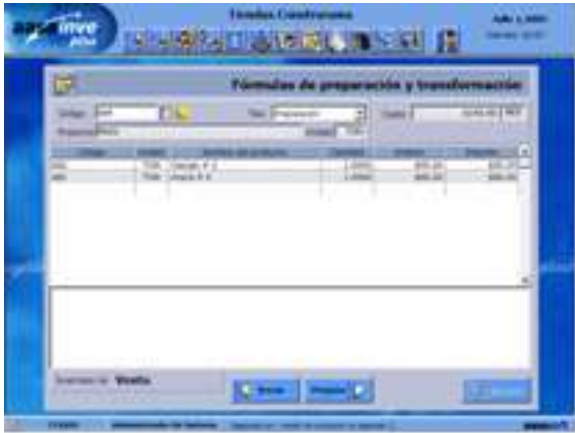
Con Aasainve - inventarios usted puede:

- Manejar diferentes unidades de un mismo producto.
- Registrar movimientos de entrada y salida por conceptos personalizados
- Registrar el inventario físico con la generación automática de los movimientos de ajuste para igualar el inventario de existencias reales.

Pantallas principales



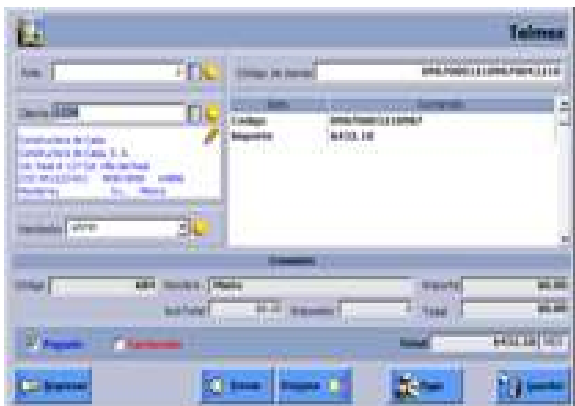
Pedidos



Fórmulas de Preparación



Preparación de Productos



Pago de Servicios

- Manejar múltiples almacenes.
- Controlar la preparación y transformación de productos (generación de anillos, armex, block, etc).
- Registrar transferencia entre almacenes.
- Registrar recepciones de embarque generando automáticamente los movimientos correspondientes a las órdenes de compra, saldos de proveedores y pólizas contables (en caso de contar con el módulo contable). Reporte de existencias al día por almacén.

Con Aasacomp – compras usted puede:

- Registrar, consultar y dar seguimiento a órdenes de compra.
- Registrar y consultar solicitudes de compra.
- Cerrar órdenes de compra parcialmente surtidas.
- Registrar y consultar notas de cargo por devolución.
- Determinar la mejor opción de compra y generar de manera automática órdenes de compra a partir de solicitudes y/o listas de precios previamente registradas.
- Registrar de manera inmediata nuevos proveedores y/o productos al momento de elaborar solicitudes de compra y órdenes de compra.

Con Aasacxc – cuentas por cobrar usted puede:

- Registrar créditos a un solo pago o varios pagos fijos.
- Administrar el crédito otorgado a través de Fonacot.
- Controlar el cobro de cheques postfechados.
- Registrar pagos de clientes correspondientes a los créditos registrados.
- Mantener múltiples líneas de crédito por cliente, con diversidad de frecuencia tanto en el plazo como en los pagos (diarios, semanales, mensuales, etc.).
- Capturar movimientos diversos de cargo o abono a clientes por conceptos personalizados en el catálogo correspondiente.

Con Aasacxp – cuentas por pagar usted puede:

- Registrar pagos a proveedores correspondientes a recepciones generadas del módulo de compras o créditos generados desde el mismo módulo.
- Capturar movimientos diversos de cargo o abono a proveedores por conceptos personalizados en el catálogo correspondiente.
- Consultar estado de cuenta, saldos por referencia y movimientos de un periodo por proveedor.
- Generar solicitudes de cheque al módulo Aasabank (opcional).

Con Aasadec – generador de indicadores usted puede:

- Reporte de indicadores de gestión.
- Reporte de indicadores por familia.
- Reporte de indicadores por mes por familia.
- Reporte de indicadores por mes por producto.

Requerimientos de equipo

Para hacer uso óptimo de los programas de Aasasoft es recomendable que usted cuente al menos con el siguiente equipo.

Estación de Trabajo:

- Procesador Pentium IV de 1.8 Ghz.
- Memoria RAM de 256 Mb.
- Disco duro con 20 Gb libres.
- Sistema Operativo Windows 2000 Professional, Windows XP Home o Windows XP Professional.
- Cualquier tipo de impresora compatible con Windows 2000 Professional, Windows XP Home Edition o Windows XP Professional.
- Monitor UVGA con resolución de video de 800 x 600 colores a 16 bits.
- Teclado.
- Mouse.
- CD – ROM para respaldos

Servidor: (opcional)

- Procesador Pentium IV 2.8 Ghz.
- Memoria RAM de 512 Mb.
- Disco duro con 40 Gb libres.
- Sistema Windows 2000 Server o 2003 Server. (Con SP más reciente).
- Monitor UVGA con resolución de video de 800 x 600 colores a 16 bits.
- Teclado.
- Mouse.
- Disco 31/2.
- CD-RW
- CD-RW
- No-Break.

Impresoras:

- Impresora de matriz para facturas, compatible con Windows, ejemplo marca Epson, Star Micronics.
- Impresora de inyección de tinta o laser compatible con Windows, por ejemplo Epson, HP, Lexmark.
- Impresoras de punto de venta (ticket) compatible con Windows, por ejemplo Star Micronics, Epson.

Red:

- Switch de 100 mbps
- Hub de 10/100 mbps.
- Tarjetas de red 10/100 mbps.

Para mayor información de equipo y redes favor de consultarlo en la página de internet o con su distribuidor autorizado.